



Einfach. Stark. BPS Software.

Wir sind ein wachstumsstarkes, inhabergeführtes Bausoftwareunternehmen aus Ibbenbüren im nördlichen Münsterland. Unsere innovativen und individuell abgestimmten EDV-Lösungen für die technische und kaufmännische Bauabwicklung werden von unseren Kunden aus dem Bauhauptgewerbe deutschlandweit und im benachbarten Ausland geschätzt. Dank unserer langjährigen Branchenerfahrung und der vollständigen Konzentration auf das Baugewerbe können wir mit Stolz behaupten, heute zu den führenden Anbietern von modernen und anwenderfreundlichen Komplettlösungen zu gehören.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in Südwestdeutschland (Karlsruhe, Pforzheim, Stuttgart, Kaiserslautern, Ulm) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Persönlichkeit als

Sales Manager/ Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst mit Schnittstelle zur Anwendungsberatung

Vollzeit, unbefristet

In Ihrer Funktion als Sales Manager (m/w/d) im Vertriebsaußendienst sind Sie für die Präsentation, Beratung und den Verkauf unserer Softwarelösungen zuständig. Zudem arbeiten Sie an der stetigen Steigerung der Kundenzufriedenheit und -bindung.

Deshalb suchen wir genau Sie! Eine Persönlichkeit mit Leidenschaft für die IT und den Bau. Seien Sie dabei, wenn wir gemeinsam die Digitalisierung in einer der spannendsten und stärksten Branchen vorantreiben.

Wussten Sie, dass unsere Softwarelösung BPS Bau zu den fünf am weitesten verbreiteten Branchenlösungen in Deutschland gehört? Jeden Tag arbeiten mehr als 2.000 Kunden mit 12.000 Anwendern mit unseren Softwarelösungen.

Ihre Aufgaben:

- Zu Ihren Hauptaufgaben gehören die systematische Ermittlung und Erschließung von Neukunden sowie die Pflege und der Ausbau unserer Bestandskunden im definierten Vertriebsgebiet.
- Weitere Aspekte Ihrer Arbeit sind neben der Präsentation unserer Softwarelösungen beim Kunden und die bedarfs- und lösungsbezogene Beratung ebenfalls die Angebotserstellung sowie die Vorbereitung und Führung von Vertragsverhandlungen.
- Darüber hinaus sind Sie für die Vor- und Nachbereitung von Kundenbesuchen zuständig.
- Zudem beobachten Sie die Marktentwicklung und werten diese aus.
- Gegebenenfalls unterstützen Sie die Anwendungsberatung bei der Durchführung von Softwareinstallationen und Schulungen beim Kunden vor Ort.

Ihre Qualifikationen:

- Sie verfügen über eine solide kaufmännische Ausbildung, ein Studium der Wirtschaftswissenschaften, des Bauingenieurs- oder Vertriebsingenieurswesens oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Dabei bringen Sie nicht nur Leidenschaft für den Bau und die IT mit, sondern idealerweise auch erste Erfahrungen im Vertrieb von Softwarelösungen.
- Wünschenswert sind ebenfalls Erfahrungen in den Bereichen Finanzbuchhaltung und/oder Baulohnbuchhaltung.
- Sie sprechen die Sprache der Kunden, erkennen Ihre Bedürfnisse und beraten lösungsorientiert und auf Augenhöhe.
- Sie verfügen über eine ausgeprägte Kontaktfreude und Kommunikationsstärke und punkten mit einer starken Überzeugungs- und Abschlussfähigkeit.
- Sie sind gerne unterwegs und zeigen eine hohe Reisebereitschaft innerhalb Südwestdeutschlands (PLZ 6 und 7).

Wir bieten Ihnen

- ein wachsendes, innovatives und agiles Familienunternehmen mit starker Zukunftsperspektive
- ein leistungsgerechtes und attraktives Gehalt
- eine systematische, fachliche und individuelle Einarbeitung am Stammsitz und bei den Kunden vor Ort
- abwechslungsreiche Arbeit mit und an den aktuellsten Technologien
- ein kompetentes Backoffice
- arbeiten vom Home-Office aus
- ein Dienstwagen für die Reisetätigkeiten und zur privaten Nutzung
- auf Sie abgestimmte Weiterbildungsmöglichkeiten
- exklusive Zusatzleistungen, wie z.B. eine betriebliche Altersvorsorge zu interessanten Konditionen und ein JobRad

Interessiert? Sprechen wir miteinander!

Der Bewerbungsprozess wird von der mbfd Personal- und Managementberatung durchgeführt und betreut. Für weitere Fragen steht Ihnen unsere Personalberaterin Frau Mireille Engbers unter der **Tel. 02862/4187425** zur Verfügung. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per Email unter Angabe der **Projektnummer 6060221** an die **mbfd Personal- und Managementberatung** an untenstehende Adresse.

mbfd Personal- und Managementberatung

Mireille Engbers

Ebbinghook 5

46354 Südlohn-Oeding

Tel. 02862/4187425

info@mbfd-personal.de

www.mbfd-personal.de

